

It's time to make a move

JOIN OUR FLOW

→ kone.com/careers

Менеджер по продажам (город Уфа)

Компания KONE приглашает кандидатов на вакансию Менеджера по продажам для решения следующих задач:

- Развитие и увеличение объема продаж оборудования в г Сочи;
- Заключение и сопровождение договоров, работа с обращениями клиентов;
- Возможность удовлетворения и превышения целевых показателей роста доходов и прибыльности;
- Активная работа с проектными организациями региона;
- Ведение отчетности.

Как откликнуться на вакансию:

Для отклика на вакансию отправьте свое резюме на электронный адрес rabota.ru@kone.com, указав в теме письма название вакансии.

Требования к кандидату:

- Высшее оконченное образование;
- Успешный опыт продаж оборудования от 2-х лет;
- Знание строительного рынка г Уфы;
- Клиентоориентированность, способность понимать бизнес клиента;
- Умение самостоятельно организовывать свою работу;
- Аналитические способности;
- Хорошие навыки межличностного общения;
- Опыт работы в CRM системе будет являться преимуществом;
- Знание технического английского языка будет являться преимуществом.

Мы предлагаем:

- Зарботная плата: оклад + ежеквартальная премия по итогам работы;
- Компенсация мобильной связи;
- ДМС со стоматологией, компенсация занятий спортом и английским языком при необходимости, доплата за питание.

Преимущества работы в KONE:

- Работа в компании с развитой корпоративной культурой;
- Получение опыта работы в международном инновационном бизнесе, участия в кросс-функциональных и международных проектах;
- Возможность профессионального развития и карьерного роста.

Узнай больше на сайте www.kone.com/careers