

It's time to make a move

# JOIN OUR FLOW

→ [kone.com/careers](http://kone.com/careers)

## Менеджер по продажам (город Сочи)

Компания KONE приглашает кандидатов на вакансию Менеджера по продажам для решения следующих задач:

- Развитие и увеличение объема продаж оборудования в г Сочи;
- Заключение и сопровождение договоров, работа с обращениями клиентов;
- Возможность удовлетворения и превышения целевых показателей роста доходов и прибыльности;
- Активная работа с проектными организациями региона;
- Ведение отчетности.

### Как откликнуться на вакансию:

Для отклика на вакансию отправьте свое резюме на электронный адрес [rabota.ru@kone.com](mailto:rabota.ru@kone.com), указав в теме письма название вакансии.

### Требования к кандидату:

- Высшее оконченное образование;
- Успешный опыт продаж оборудования от 2-х лет;
- Знание строительного рынка г Сочи;
- Клиентоориентированность, способность понимать бизнес клиента;
- Умение самостоятельно организовывать свою работу;
- Аналитические способности;
- Хорошие навыки межличностного общения;
- Опыт работы в CRM системе будет являться преимуществом;
- Знание технического английского языка будет являться преимуществом.

### Мы предлагаем:

- Зарботная плата: оклад + ежеквартальная премия по итогам работы;
- Компенсация мобильной связи;
- ДМС со стоматологией, компенсация занятий спортом и английским языком при необходимости, доплата за питание.

### Преимущества работы в KONE:

- Работа в компании с развитой корпоративной культурой;
- Получение опыта работы в международном инновационном бизнесе, участия в кросс-функциональных и международных проектах;
- Возможность профессионального развития и карьерного роста.

Узнай больше на сайте [www.kone.com/careers](http://www.kone.com/careers)