

It's time to make a move  
**JOIN OUR  
FLOW**

→ [kone.com/careers](http://kone.com/careers)

Dedicated to People Flow **KONE**

## Менеджер по продажам оборудования (г. Санкт-Петербург)

Компания KONE приглашает Менеджера по продажам оборудования для решения следующих задач:

- активный поиск клиентов на закрепленной территории (СЗФО);
- активное установление и развитие деловых контактов;
- подготовка коммерческих предложений;
- проведение переговоров на уровне первых лиц компаний и заключение договоров;
- сопровождение клиента на всех этапах продаж;
- выполнение плана продаж и реализация ценовой политики компании;
- работа по обеспечению оплаты по заключенным договорам;
- ведение отчетности.

### Требования к кандидату:

- высшее образование;
- грамотная устная и письменная речь;
- успешный опыт продаж (желательно в сфере строительства и продаж оборудования, проектных продаж);
- техническая грамотность и чтение технических и строительных чертежей приветствуется;
- способность самостоятельно принимать решения;
- уровень владения английским – Intermediate;
- инициативность и желание зарабатывать;
- коммуникабельность, ответственность, быстрая обучаемость, внимательность.

### Условия:

- стабильная западная компания;
- оклад + % от продаж;
- хороший социальный пакет (ДМС, компенсация занятий спортом, оплата обучения английскому языку, оплата питания, служебный автомобиль);
- офис у метро «Черная речка.»

### Как откликнуться на вакансию:

Для отклика на вакансию отправьте свое резюме на электронный адрес [rabota.ru@kone.com](mailto:rabota.ru@kone.com), указав в теме письма название вакансии.

Узнай больше на сайте [www.kone.com/careers](http://www.kone.com/careers)

KONE предлагает инновационные решения для лифтов и эскалаторов и комплексные услуги по техническому обслуживанию и модернизации. Мы верим в улучшение производительности благодаря вдохновляющим, привлекательным и развивающимся людям. Личный рост сильно поддерживается, и есть много возможностей для развития карьеры. В 2016 году KONE имела годовые чистые продажи в 8,8 млрд. Евро и более 50 000 сотрудников в 60 странах.