

It's time to make a move

JOIN OUR FLOW

→ kone.com/careers

Менеджер по продаже сервиса Город Москва

Компания KONE приглашает кандидатов на вакансию Менеджера по продаже сервиса для решения следующих задач:

Обязанности:

- поддержание и развитие клиентской базы компании в Москве и МО;
- повышение цены портфеля услуг по техническому обслуживанию лифтового оборудования;
- подготовка коммерческих предложений;
- проведение переговоров на уровне первых лиц компаний и заключение договоров;
- выполнение плана продаж и реализация ценовой политики компании;
- ведение отчетности, включая работу в CRM.

Как откликнуться на вакансию:

Для отклика на вакансию отправьте свое резюме на электронный адрес rabota.ru@kone.com, указав в теме письма название вакансии.

Требования к кандидату:

- успешный опыт продаж в сфере услуг;
- высшее образование;
- способность самостоятельно принимать решения и организовывать свою работу;
- грамотная устная и письменная речь;
- техническая грамотность;
- английский язык – Intermediate;
- коммуникабельность, ответственность, быстрая обучаемость, внимательность.

Условия:

- работа в стабильной развивающейся компании, являющейся лидером в индустрии лифтов и эскалаторов;
- официальная зарплата: оклад + квартальная премия;
- мобильная связь;
- компенсация транспортных расходов;
- ДМС после испытательного срока, компенсация занятий спортом, компенсация питания, компенсация обучения английскому;
- высокий уровень корпоративной культуры;
- возможность профессионального и карьерного развития.

Узнай больше на сайте www.kone.com/careers